



PROGRAMA DE PARTNERS

Gana recomendando formación en Inteligencia Artificial

Tú detectas la oportunidad. Nosotros nos encargamos de la propuesta, el cliente y la formación.

20%

de comisión máxima
según la operación

0 €

de alta. Sin cuotas
ni mínimos

12

meses de atribución
y comisión recurrente

No vendes. No impartes. No gestionas. **Solo presentas.**

Programa piloto · cada oportunidad se registra y se gestiona personalmente.

paratodosia.com/partners
Madrid · 2026



Partner oficial
en formación con IA

+5.000 profesionales
formados desde 2023

EL MOMENTO

Ahora mismo hay una obligación legal y un presupuesto sin gastar

Recomendar formación es fácil cuando el cliente ya tiene el problema y el dinero. Eso es exactamente lo que pasa hoy con la IA en España, y por eso hemos abierto este programa.

01 • LA NECESIDAD

Alfabetización en IA

El artículo 4 del Reglamento europeo de IA exige a las organizaciones garantizar un nivel suficiente de alfabetización en IA de las personas que utilizan estos sistemas.

Afecta a cualquier empresa que haya puesto herramientas de IA en manos de sus empleados. Es decir, prácticamente a todas.

02 • EL PRESUPUESTO

Crédito FUNDAE

Toda empresa que cotiza por formación dispone de un crédito anual que, si no se usa, se pierde a final de año.

Nuestra formación de IA y Compliance es **100% bonificable a partir de 30 alumnos**, sujeto al crédito disponible y al cumplimiento de los requisitos.

UNA SOLA PREGUNTA PARA ABRIR LA CONVERSACIÓN

“¿Estáis usando vuestro crédito de formación para preparar al equipo para trabajar con Inteligencia Artificial?”

No hace falta nada más. Si la respuesta es “no” o “no lo sé”, ya tienes una oportunidad. A partir de ahí nos la pasas y seguimos nosotros.

Cómo NO contarle

Nunca presentamos la formación como gratuita, obligatoria ni con bonificación garantizada, y te pedimos que tú tampoco lo hagas. Cada operación depende del crédito disponible de la empresa, del número de participantes y del cumplimiento de los requisitos aplicables. Prometer de más quema tu contacto y nos quema a nosotros: la prudencia aquí es una ventaja comercial, no un freno.

UNA COLABORACIÓN SENCILLA

Tú abres la puerta. Nosotros hacemos el resto.

El Programa de Partners permite presentarnos empresas o profesionales interesados en formación en Inteligencia Artificial. Si la oportunidad se convierte en cliente, cobras la comisión acordada. Nada más.

Lo que NO tienes que hacer

- × Vender
- × Negociar el precio
- × Preparar la propuesta
- × Impartir la formación
- × Tramitar FUNDAE
- × Pagar cuota ni mínimos

Lo único que haces

- ✓ Detectar una necesidad
- ✓ Hacer la presentación

Un correo, una llamada o un mensaje presentándonos. A partir de ese momento la oportunidad queda registrada a tu nombre y la conversación comercial la llevamos nosotros.

A quién estás recomendando

Cuando haces una introducción pones tu reputación por delante. Esto es lo que respalda la nuestra:

+5.000

profesionales formados desde 2023

8ª edición

del bootcamp de IA aplicada, 26 h en directo

+40%

de ahorro medio de tiempo que reportan los alumnos



Partner oficial de McGraw Hill en formación con IA

Por qué el piloto es manual

No hay panel de afiliados, ni enlaces de tracking, ni automatizaciones. En esta primera fase registramos y gestionamos cada oportunidad a mano, de forma deliberada: queremos validar qué tipo de colaborador y qué formación convierten mejor antes de montar tecnología encima. Para ti significa trato directo y una persona al otro lado, no un formulario.

EL CATÁLOGO

Tres puertas de entrada para tus clientes

Empieza siempre por la primera. Es la más fácil de explicar, la más fácil de aprobar internamente y la que tiene el argumento normativo detrás.

LA PUERTA MÁS FÁCIL

IA y Compliance · Alfabetización en IA

Formación de 6 horas en 4 módulos, nivel iniciación y sin requisitos técnicos. Ayuda a la organización a desarrollar la alfabetización en IA que exige el artículo 4 del Reglamento europeo, y a trabajar de forma responsable con estas herramientas. Online, presencial o aula virtual.

Certificada · 100% bonificable por FUNDAE a partir de 30 alumnos, sujeto a crédito y requisitos.

45 €
por empleado

[Ver la formación →](#)

A MEDIDA

Formación In Company

Programas adaptados al nivel, la actividad y los casos de uso reales de cada organización, departamento o equipo. Es donde están las operaciones grandes: presupuesto abierto y proyectos que se repiten curso tras curso.

[Ver in company →](#)

CATÁLOGO

Cursos y programas

Bootcamp de IA aplicada a marketing y negocio, cursos online y programas para centros educativos. Encajan bien con profesionales sueltos de tu red, no solo con empresas.

[Ver el catálogo →](#)

ARGUMENTARIO EN TRES PASOS

1 · Detecta

Una necesidad de formación en IA, por vaga que sea.

2 · Pregunta

Por el crédito de formación y por FUNDAE.

3 · Preséntanos

Y déjanos continuar a nosotros.

UN EJEMPLO

Una presentación puede convertirse en 900 € de comisión

Caso simulado con la formación de IA y Compliance en una empresa de 100 empleados, aplicando una comisión del 20%.

EMPLEADOS
100

PRECIO / EMPLEADO
45 €

OPERACIÓN
4.500 €

TU COMISIÓN · 20%
900 €

Otros escenarios con la misma formación

Tamaño del equipo	Importe de la operación	Tu comisión al 20%	Comentario
30 empleados	1.350 €	270 €	Mínimo para el 100% bonificable
50 empleados	2.250 €	450 €	Pyme mediana típica
100 empleados	4.500 €	900 €	El ejemplo de arriba
250 empleados	11.250 €	2.250 €	Empresa con departamento de RR. HH.

Y se repite al año siguiente

La comisión es **recurrente**: si el cliente que presentaste vuelve a contratar formación, vuelves a cobrar. No es un pago único por una introducción, es un ingreso que se acumula con cada cliente que traes. Cuatro empresas de 100 empleados que renueven cada año son 3.600 € anuales recurrentes.

Con transparencia

El 20% es el máximo de referencia, no una cifra fija. La comisión concreta depende del programa, del tipo de cliente y de las características de la operación —volumen, margen, si hay gestión FUNDAE de por medio—. Lo importante: **la comisión aplicable se te confirma por escrito antes de que trabajemos la oportunidad**, nunca después. No hay sorpresas al final.

EL PROCESO

Tan sencillo como hacer una buena presentación

- 1

Detectas una oportunidad

Un cliente, empresa o contacto que necesita formación en IA.
- 2

Nos presentas

Nos pasas el contacto o haces la introducción. Registramos la oportunidad a tu nombre **antes** de trabajarla.
- 3

Confirmamos tu comisión

Te decimos por escrito qué porcentaje aplica en esa operación concreta. Antes de empezar.
- 4

Nosotros gestionamos

Analizamos la necesidad, preparamos la propuesta y llevamos toda la conversación comercial.
- 5

Impartimos la formación

Alumnos, contenidos, documentación y acompañamiento FUNDAE cuando proceda.
- 6

Cobras

Nos emites factura y te pagamos en 5 días hábiles.

Las condiciones, claras

CUÁNDO COBRAS

Nuestros clientes pagan por adelantado. En cuanto el pago entra, te liquidamos en un plazo de **5 días hábiles**.

CÓMO COBRAS

Mediante factura emitida por el Partner. Tú te ocupas de tus obligaciones fiscales según tu situación.

ATRIBUCIÓN

La oportunidad queda registrada a tu nombre durante **12 meses** desde el registro, aunque el cierre tarde.

RECURRENCIA

Si el cliente vuelve a contratar, **vuelves a cobrar**. La comisión no se agota en la primera operación.

Reglas del piloto

Alta sin coste	No hay cuota de entrada, ni compromiso mínimo, ni objetivos de venta.
Registro previo	La empresa o el contacto se registra a tu nombre antes de que empecemos a trabajarlo. Es lo que garantiza la atribución.
Operación válida	La comisión se genera cuando la operación se confirma, el cliente paga y se cumplen las condiciones acordadas.
Acompañamiento	Preparamos propuesta, conversación, formación y documentación. Si quieres estar en la reunión, encantados; si no, tampoco hace falta.

EL PERFIL

Para quién funciona esto

No necesitas saber de IA. Necesitas tener acceso a empresas y que confíen en ti.

Consultores y asesores

Que ya trabajan con pymes, departamentos o dirección, y tienen la conversación abierta.

Agencias y empresas de servicios

Que detectan necesidades de formación en sus propios clientes y no quieren asumirlas.

RR. HH., formación y talento

Perfiles que conocen los retos de capacitación de las organizaciones y cómo se aprueba un presupuesto.

Formadores, comunidades y alumni

Personas con una red profesional activa y confianza previa. Nuestros antiguos alumnos entran aquí.

Preguntas frecuentes

¿Tengo que vender o impartir?

No. Puedes limitarte a detectar la oportunidad y hacer la presentación. Nosotros hacemos el resto.

¿Todas las operaciones son al 20%?

No. El 20% es el máximo de referencia. El porcentaje concreto depende de la operación y se te confirma por escrito antes de trabajarla.

¿Cuándo y cómo cobro?

El cliente paga por adelantado. En cuanto recibimos el pago, te liquidamos en 5 días hábiles contra factura emitida por ti.

¿Necesito ser autónomo o tener una sociedad?

Necesitas poder emitir una factura. Cada Partner se ocupa de sus propias obligaciones fiscales según su situación; si tienes dudas, consúltalo con tu asesor.

¿Cuánto dura mi atribución?

12 meses desde que registramos la oportunidad a tu nombre. Si el cliente tarda en decidirse, la operación sigue siendo tuya.

¿Cobro solo la primera vez?

No. La comisión es recurrente: si el cliente que presentaste vuelve a contratar formación, vuelves a cobrar.

¿Cómo sé que el lead es mío?

En el piloto registramos manualmente cada oportunidad asociada a su Partner, y te confirmamos el registro. Por eso la presentación debe hacerse antes de que contactemos con la empresa.

¿FUNDAE está garantizado?

No, y no debemos presentarlo así. Depende del crédito disponible de la empresa, del número de participantes y de los requisitos aplicables. Se revisa caso a caso.



¿HABLAMOS?

Únete al Programa de Partners

Tú encuentras la oportunidad. Nosotros la convertimos en formación.



Solicita tu acceso al programa

Completa el formulario y revisaremos personalmente tu solicitud. No hay alta automática: en esta fase hablamos con cada Partner antes de empezar.

paratodosia.com/partners →

CONTACTO DIRECTO

paratodosia.com

info@paratodosia.com

+34 679 18 26 57

EMPIEZA POR AQUÍ

→ **Formación IA y Compliance** · 45 €/empleado

→ **Formación in company** · a medida

→ **Bootcamp de IA aplicada** · 26 h en directo

Formación en IA aplicada, en español y sin humo

Desde 2023 · +5.000 profesionales formados · Partner oficial de McGraw Hill Education en formación con IA